Head of Business Development

neoplas med GmbH

ÜBER UNS:
Hervorgegangen als Ausgründung des Leibniz-Instituts für Plasmaforschung und Technologie (INP) in Greifswald sind wir ein innovatives, aufstrebendes Unternehmen im Medizintechnikbereich.
neoplas med entwickelt auf der Grundlage der plasmamedizinischen Forschung des INP innovative Produkte für medizinische Anwendungen. Mit dem japanischen Technologiekonzern NITERRA (ehemals NGK SPARK PLUGS) konnte jetzt ein weiterer strategischer Partner für den Ausbau des Unternehmens gewonnen werden. Unser Plasmajet-kINPen® Produktinnovation stellt eine zukunftsweisende Spitzentechnologie in der Human- und Veterinärmedizin dar. Unsere Vision ist es, durch die Verbesserung medizinischer Leistung das Leben der behandelten Patienten zu verbessern. Bei neoplas med arbeiten wir in einem Team von hoch qualifizierten und motivierten Mitarbeitern in allen Bereichen des Unternehmens und sind stolz auf den TEAM-Spirt innerhalb unserer Organisation.

Zur Verstärkung unseres TEAMS suchen wir den

Head of Business Development (W/M/D)

Als Head of Business Development bist Du für die Entwicklung und Umsetzung von strategischen Geschäftsideen verschiedener Unternehmensbereiche verantwortlich. Du berichtest an die Geschäftsführung und bildest dabei die strategische Schnittstelle zwischen Kund:innen und Unternehmen.

Kunden-, Konkurrenz- und Benchmarkanalysen durchzuführen, neue Marktstrategien zu entwerfen und potenzielle Absatzmöglichkeiten zu suchen – das gehört zu Deinen typischen Aufgaben. In Zeiten des digitalen Wandels musst du als Business Development Manager dabei ein Gespür für Änderungen und neue Trends beweisen. Du entwickelst Produkte und Geschäftsideen, indem du Märkte und Entwicklungen konstant analysierst und neue Geschäftsfelder entdeckst.

Du leitest selbstständig strategische Projekte, z. B. zu neuen Geschäftsmodellen, Kunden und Marktstrategien, Effizienzsteigerung, digitalen Lösungen und Nachhaltigkeit / ESG.

Damit formst du betriebliche Abläufe und wirkst bei der strategischen Entwicklung und Positionierung unseres Unternehmen aktiv mit.

Dein Verantwortungsbereich

- Weiterentwicklung der Unternehmensstrategie der Geschäftsbereiche, insbesondere Strategieentwicklung/-konzeption im Bereich Medical und Veterinary
- Management und Leitung von strategischen Projekten und Steuerung von strategischen Vorhaben
- Management der Umsetzung von Strategien für Gesundheitsökonomie, Marktzugang und Kostenerstattung für prioritäre Produkte in lokalen Märkten und Gesundheitssystemen
- Enge Zusammenarbeit mit den Führungskräften und verantwortlichen Fach- bzw. Geschäftsbereichsleitern und Geschäftsführung
- Entwicklung von Standards und Operationalisierung von Methoden/Instrumenten zur marktorientierten Unternehmensführung/-steuerung
- Strategische Berichterstattung und Vorbereitung von Gremienterminen

© Copyright 2020

neoplas med
ADVANCED COLD PLASMA THERAPY

Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium (z.B. Wirtschafts-, Naturwissenschaften)
- Mindestens 5 Jahre einschlägige Berufserfahrung, idealerweise in der Life Science Industrie
- Starke analytische und konzeptionelle Fähigkeiten, ein proaktiver Arbeitsstil und sehr gute Kommunikationsfähigkeiten
- Ausgeprägte Projektmanagement-Kompetenzen
- Interesse an Strategie- und Transformationsprojekten
- Spaß an der Analyse von strategischen Fragestellungen und Finanzkennzahlen
- Bereitschaften für internationale Reisetätigkeiten und hybrides Arbeiten
- Ausgeprägte Führungsqualitäten, ein hohes Maß an zwischenmenschlichen und kommunikativen Fähigkeiten sowie Durchsetzungsvermögen
- Belastbarkeit und Frustrationstoleranz
- Ausgeprägte IT-Kenntnisse und Erfahrung im Umgang mit einschlägigen medizinischen Regulierungssystemen
- Ausgeprägte schriftliche und mündliche Kommunikationsfähigkeiten in Englisch und Deutsch sowie interkulturelle Kompetenzen

WAS WIR DIR BIETEN:
Neben einer eigenverantwortlichen Arbeit in Deinem Aufgabengebiet bieten wir Dir ein attraktives Gehalt bestehend aus Fixum und erfolgsabhängigem Präminensystem. Darüber hinaus einen gut ausgestatteten Firmenwagen, der auch privat genutzt werden kann. Du wirst Teil eines jungen und motivierten Teams mit flachen Hierarchien und vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten.

Haben wir Dein Interesse an dieser spannenden Aufgabe mit hohem persönlichen Gestaltungs- und Entwicklungsspielraum geweckt? Dann freuen wir uns von Dir zu hören und Dich kennenzulernen.
Bitte sende Deine Bewerbungsunterlagen an: hr@neoplas-med.eu

© Copyright 2020