GEBIETSVERKAUFSLEITER

Region West

neoplas med GmbH

ÜBER UNS:
Hervorgegangen als Ausgründung des Leibniz-Instituts für Plasmaforschung und Technologie (INP) in Greifswald sind wir ein innovatives, aufstrebendes Unternehmen im Medizintechnikbereich.
neoplas med entwickelt auf der Grundlage der plasmamedizinischen Forschung des INP innovative Produkte für medizinische Anwendungen. Mit dem japanischen Technologiekonzern NITERRA (ehemals NGK SPARK PLUGS) konnte jetzt ein weiterer strategischer Partner für den Ausbau des Unternehmens gewonnen werden. Unser Plasmajet-kINPen® MED stellt eine zukunftsweisende Spitzentechnologie in der Humanmedizin dar. Unsere Vision ist es, durch die Verbesserung medizinischer Leistung das Leben der behandelten Patienten zu verbessern. Bei neoplas med arbeiten wir in einem Team von hoch qualifizierten und motivierten Mitarbeitern in allen Bereichen des Unternehmens und sind stolz auf den TEAM-Spirt innerhalb unserer Organisation.

Zur Verstärkung unseres TEAMS suchen wir einen erfahrenen

GEBIETSVERKAUFSLEITER (W/M/D) für die Region West

mit Wohnort in der Region.

DEINE AUFGABE:

- Du vermarktest unser hoch innovatives Produkt kINPen® MED aus dem Bereich der physikalischen Plasmamedizin bei Kliniken, niedergelassenen Ärzten, sowie Wundzentren in den Indikationen akute und chronische Wundversorgung
- Du entwickelst Region spezifische Business- und Verkaufspläne zur Neukundengewinnung und setzt diese um
- Zur Erreichung Deiner Umsatzziele setzt Du unsere Vertriebs- und Marketingstrategien innerhalb Deiner Region um und steigerst so kontinuierlich den Marktanteil
- Du betreust und entwickelst die Bestandskunden in der Region
- Du führst Kundenschulungen und Produktpräsentationen durch, repräsentierst das Unternehmen auf Messen und Kongressen und stehst als kompetenter Ansprechpartner bei Fragen der Plasmamedizin für Ärzte und Pflegekräfte zur Verfügung
- Du arbeitest eng mit Deinen Kollegen in den anderen Verkaufsregionen, sowie in interdisziplinären Projekten mit den entsprechenden Fachbereichen, zusammen

DAS SOLLTEST DU MITBRINGEN:

- Du verfügst über eine abgeschlossene kaufmännische, pflegerische oder medizinische Berufsausbildung oder über einen Studienabschluss in einem branchenrelevanten Bereich
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung Verkauf im Medizinprodukte/Medizintechnikumfeld – bevorzugt im Bereich Gefäßchirurgie sowie plastisch-rekonstruktive Chirurgie
- Ein bestehendes Netzwerk zu den oben genannten Kundengruppen in der Verkaufsregion
- Eine selbstständige, sowie kunden- ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Erfahrung im Aufbau und der Pflege langfristiger und nachhaltiger Kundenbeziehungen
- Analytische und kommerzielle Denk- und Handlungsweise
- Eine starke Persönlichkeit, die auch bei Gegenwind Lösungen findet
- Einen sehr guten Kommunikationsstiel in Richtung Deiner Kunden sowie innerhalb des Teams
- Gute Sprachkenntnisse in der deutschen und englischen Sprache
- Gute Kenntnisse um Umgang mit gängigen Microsoft Office Programmen

WAS WIR DIR BIETEN:
Neben einer eigenverantwortlichen Arbeit in Deinem Verkaufsgebiet bieten wir Dir ein attraktives Gehalt bestehend aus Fixum und erfolgsabhängigem Präminensystem. Darüber hinaus einen gut ausgestatteten Firmenwagen, der auch privat genutzt werden kann. Du wirst Teil eines jungen und motivierten Teams mit flachen Hierarchien und vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten.

Haben wir Dein Interesse an dieser spannenden Aufgabe mit hohem persönlichen Gestaltungs- und Entwicklungsspielraum geweckt? Dann freuen wir uns von Dir zu hören und Dich kennenzulernen.
Bitte sende Deine Bewerbungsunterlagen an: hr@neoplas-med.eu

neoplas med GmbH – Walter-Rathenau-Str. 49a – 17489 Greifswald Tel: +49 (0) 3834 515 211 – Fax: +49 (0) 3834 515 209
www.neoplas-med.eu
© Copyright 2020